

ネットショップ店長研修セミナー

11月18日

アールコンサルティング(株)東京オフィス

健康食品で勝ち組を目指す皆様のご期待に応えるためのネットショップ店長研修セミナーです。

- ・ ネットショップの売上を伸ばしたい。
- ・ 購買転換率を高めたい。
- ・ 店長としての責任とは？売上アップの秘訣とは？
- ・ お客様からのクレームの対処法。
- ・ 売上・発送・代金回収、煩雑な仕事を簡単にこなすためのテクニック。
- ・ メールマガジンの発行で売上をアップさせる。
- ・ ショップ運営をスムーズ行なうために店長の悩みを一挙に解決します。

長年培ったノウハウと最新のネットツールを活用した、勝ち組になるためのノウハウを一挙に公開いたします。

カリキュラムと講師

- ・ ネットショップの販売戦略
- ・ アフィリエイト活用と購買率アップのための仕組みとフォロー
- ・ 優良顧客に育て、売上アップさせるメールマガジン
- ・ お客様満足度を高めるためのフルフィルメントの効率化
- ・ ネットショップ店長懇談会(グループミーティング)

講師

白澤 明子 株式会社ムーサジャパン 代表取締役
・ 楽天ショップオペレーター楽天ビジネス殊勲賞獲得
・ NPO 法人 EC 協議会所属
・ JNWA 日本ウェブライター協会副理事
・ えとコミ塾講師・NTT データキュービット講師

高崎 博司 アールコンサルティング(株) 専務取締役
・ 山口、広島、島根、岡山など9府県の産業振興財団
経営アドバイザー等を歴任
・ 大阪産業創造館 健康食品マーケティング実践塾講師

と き: 11月18日(土) 10時30分~16時

と ころ: アールコンサルティング(株)東京オフィス 研修室

東京都中央区日本橋本石町3-3-5 三友常盤橋ビル8階 (山口銀行東京支店)

参加費: 15,000円(税込) 弊社会員企業様は5,000円 **限定先着**10社(10名様限定)

お問い合わせ: アールコンサルティング(株)

〒103-0021 東京都中央区日本橋本石町3-3-5 三友常盤橋ビル8F

FAX 03-3516-8933

TEL 03-3516-8911 担当者直 070-6663-1569 E-mail: info@r-consul.co.jp

参加ご希望企業様は下記の申込内容を記載の上 FAX 又はメールにてお申し込み下さい。

----- 参 加 申 込 -----

会 社 名: (フリガナ)

参加者名: (フリガナ)

メールアドレス:

電話番号: FAX:

お申し込みは先着順とし、定員になり次第締め切らせていただきます。